

## Un fabricant de composantes d'alimentation électrique choisit Acumatica et dispose alors de fonctionnalités comptables multidevises



« L'attrait d'Acumatica, c'est qu'elle permet une intégration facile avec des solutions personnalisées qui offriraient un avantage stratégique. Sa compatibilité avec le traitement standard des transactions ERP est telle qu'elle peut prendre en charge nos activités partout dans le monde. »

- Vladimir Serafimov, PDG, Aimtec

### SITUATION

Aimtec est un fabricant de plus de 4 500 produits différents (alimentation électrique et électronique) qui sont utilisés dans divers secteurs : équipements médicaux, aviation, fabrication et éclairage. L'entreprise compte plus de 100 employés en Asie, au Canada, aux États-Unis et en Europe. Le champ d'intérêt principal d'Aimtec englobe quatre secteurs de l'industrie de l'alimentation électrique : blocs d'alimentation c.a., c.c., pilotes DEL et composantes d'équipement médical certifiées.

Le PDG d'Aimtec, Vladimir Serafimov, dit que, pendant plusieurs années, l'entreprise a géré ses activités à l'aide de SAGE et de QuickBooks, tout en développant ses propres bases de données. Toutefois, il admet qu'au fil de la croissance de l'entreprise, le système ne suffisait plus à la tâche.

Il affirme que SAGE Peachtree était surtout utilisée à des fins de comptabilité. Pour la gestion de ses entrepôts et de sa chaîne d'approvisionnement, Aimtec a conçu son propre logiciel « en se basant sur diverses bases de données en ayant recours aux ressources TI internes pour créer quelque chose d'unique qui convenait exactement à ses besoins. Avec la croissance de l'entreprise, je me suis rendu compte qu'il nous fallait une solution beaucoup plus évolutive. »

Par exemple, dit-il, Aimtec expédiait déjà, à l'époque, de 10 000 à 20 000 pièces par jour en moyenne à partir du Canada et de l'Asie. Il s'attend à une croissance d'au moins 35 % par an pour les prochaines années, mais pour y arriver, l'entreprise devait mettre son système à niveau :

**Aimtec** [www.aimtec.com](http://www.aimtec.com)

### ENTREPRISE

- Lieu : Siège social à Montréal, au Canada. Centre de distribution et de fabrication à Taiwan. Autres exploitations aux États-Unis et en Europe
- Domaine : Fabricant de plus de 4 500 composantes d'alimentation électrique différentes vendues partout au monde et utilisées dans divers secteurs : équipements médicaux, aviation, fabrication et éclairage

### SURVOL

Aimtec est une entreprise manufacturière en croissance pour laquelle l'utilisation de QuickBooks et SAGE Peachtree a atteint ses limites. Elle décide donc, en 2013, de migrer vers Acumatica dans ses bureaux de Taiwan et du Canada. Elle peut alors suivre le rythme de sa croissance grâce à un système qui tient compte des besoins d'accès constants de ses employés et de la comptabilité multidevise.

### RÉSULTATS CLÉS

- Accès de gestion accordé à diverses entreprises à partir d'une seule interface
- Intégration en temps réel à des systèmes MES et SCM externes
- Accès continu et en tous lieux des employés au nouveau système financier/de distribution de l'entreprise
- Possibilité de comptabiliser les transactions financières comportant de multiples devises
- Expansion possible de l'entreprise et ajout d'utilisateurs sans frais supplémentaires



« Afin de gérer tous ces processus, je me suis rendu compte que nous devons changer de plateforme. Nous avons besoin des bons outils afin d'appuyer notre croissance et d'être un fournisseur agile, adapté et aligné pour nos clients. »

De plus, Aimtec devait consolider ses états financiers entre le Canada et l'Asie. Le problème était que son système comptable ne fonctionnait que sur une seule devise. Serafimov précise : « Pour une entreprise mondiale, cela pose tout un défi comptable. Nous avons alors décidé de tout changer. »

Le PDG de l'entreprise voulait également améliorer la connectivité des employés situés hors des bureaux. Il a donc décidé de regarder du côté de l'informatique en nuage.

## SOLUTION

Il a envisagé de mettre à niveau le système SAGE, ou de passer à Microsoft Dynamics, mais aucun de ces choix n'était optimal pour l'entreprise. Il cherchait un partenaire possédant une expertise dans le domaine de la haute technologie et dont les résultats obtenus sont exemplaires. Brad Hudon, de T2VSoft, lui a suggéré de considérer Acumatica comme système permettant de répondre aux besoins actuels et futurs d'Aimtec.

Monsieur Serafimov insiste sur le fait que la connaissance qu'Hudon possédait du champ d'activité d'Aimtec a été déterminante : « Le représentant de Microsoft Dynamics essayait de me convaincre qu'il n'existe pas beaucoup de différences entre les composants électroniques et une boulangerie. »

Il était confiant quant aux recommandations de T2VSoft selon lesquelles Acumatica répondrait aux besoins d'Aimtec. Il dit : « L'attrait d'Acumatica, c'est qu'elle permet une intégration facile avec des solutions personnalisées qui offraient un avantage stratégique. Sa compatibilité avec le traitement standard des transactions ERP est telle qu'elle peut prendre en charge nos activités partout dans le monde. »

Aimtec a alors décidé d'acheter une licence permanente pour un nombre illimité d'utilisateurs. L'entreprise utilise actuellement les suites Gestion de la distribution et Gestion financière, et envisage d'ajouter d'autres composantes au gré de son adaptation au nouveau système.

## AVANTAGES

Le président et chef de la direction d'Aimtec dit qu'Acumatica est en mesure de communiquer de façon continue avec le produit T2V-LHT de T2VSoft afin d'offrir des fonctionnalités propres à l'industrie. « L'utilisation des services Web d'Acumatica permet une intégration harmonieuse entre les systèmes. » Il précise également qu'un avantage important de tout système ERP de qualité est « sa capacité à assurer une connectivité et une vitesse d'accès identique pour tous les employés, où qu'ils soient dans le monde. »

Avant qu'Aimtec ne choisisse Acumatica et l'infonuagique, Monsieur Serafimov affirme que « le fait d'avoir une connexion VPN avec un serveur pour les employés hors du bureau constituait à coup sûr un inconvénient, comparativement à une solution hébergée en nuage. »

Il ajoute qu'avant l'adoption d'Acumatica, « il était très difficile de superviser les stocks à différentes étapes, comme un produit en cours de fabrication. »

Maintenant, ajoute-t-il, avec Acumatica pour gérer le traitement des transactions et assurer l'exactitude des données financières, et le logiciel d'aide à la décision et d'optimisation des processus et de la fabrication de T2VSoft, « nous avons une très bonne idée de l'étape à laquelle se trouve le produit. Nous sommes en mesure de mieux gérer les délais de mise en œuvre. Cela devrait logiquement nous mener à une amélioration de nos services, puis vers une croissance de l'entreprise. C'est notre but. »

Monsieur Serafimov affirme : « J'aime Acumatica. Le système est très avancé dans son ensemble. Je dirais qu'il en vaut vraiment la peine. Pour ma part, c'était un bon choix. Je ne suis pas déçu. »

« J'aime Acumatica. Le système, dans son ensemble, est très avancé. Je dirais qu'il en vaut vraiment la peine. Pour ma part, c'était un bon choix. Je ne suis pas déçu. »

– Vladimir Serafimov, PDG, Aimtec