

## Un distributeur optimise ses stocks grâce à la solution ERP infonuagique d'Acumatica.



« Le logiciel de gestion financière, des ventes, des achats et des stocks d'Acumatica a aidé notre entreprise de distribution de fournitures et d'accessoires de piscine à atteindre la rentabilité dans sa première année d'exploitation. »

- John Gwaltney, propriétaire, Pool Source LLC

### DÉFI ORGANISATIONNEL

Pool Source LLC est un distributeur indépendant de fournitures et d'accessoires de piscine situé à Nashville, au Tennessee, qui œuvre principalement dans les services spécialisés. Comme nouvelle entreprise, Pool Source avait besoin d'un système ERP pour gérer ses stocks, ses ventes et ses retours, pour faire le suivi des prix et des comptes clients et fournisseurs, et pour livrer des états des résultats.

Pool Source voulait s'établir rapidement sans avoir besoin d'acheter de l'équipement ou d'embaucher du personnel TI pour gérer les mises à jour et la maintenance.

### SOLUTION EXISTANTE

Pool Source a démarré avec une solution de point de vente qui offrait un système simple de prise de commande. Malgré sa grande facilité d'utilisation, la solution de point de vente n'était pas en mesure de gérer une tarification complexe, ni d'associer les bons d'achat directement aux bons de commande des clients.

L'entreprise s'est donc mise à la recherche de solutions ERP pour répondre à ces besoins et à d'autres plus diversifiés, ainsi que pour avoir un meilleur contrôle sur ses stocks.

## Pool Source LLC [www.poolsourcellc.com](http://www.poolsourcellc.com)

### ENTREPRISE

- Lieu : Nashville, TN, É.-U.
- Domaine : Distributeur de fournitures et d'accessoires de piscine
- Survol : Distribution de fournitures et accessoires de piscine à partir de son entrepôt ou par livraison

### DÉFIS - EXIGENCES

- Gérer la tarification client
- Établir des processus pour les ventes par entrepôt et par livraison aux magasins ou autres sites
- Inclure de multiples utilisateurs sans configuration complexe ni frais supplémentaires
- Exigences personnalisées pour les rapports

### RÉSULTATS CLÉS

- Définition personnalisée des prix pour aider Pool Source à optimiser sa rentabilité
- Soutien et service par des experts disponibles pour répondre aux questions au besoin
- Prise en charge des ventes au comptant sur site, ainsi que des livraisons aux comptes des clients
- Fonctionnement du centre de données de première catégorie à l'aide de Windows Azure et SQL Azure.



## POURQUOI CHOISIR ACUMATICA?

Les recherches de Pool Source s'orientaient tant du côté des solutions SaaS que traditionnelles. L'idée d'acheter une solution qui n'exigeait ni logiciel client ou sur les lieux, ni dépenses continues en maintenance, était attrayante. Pool Source a donc décidé d'aller dans cette direction.

Acumatica et NetSuite offraient toutes deux des solutions SaaS, mais seule Acumatica offrait une grille tarifaire adaptée à la croissance avec son nombre d'utilisateurs illimité, ainsi qu'un service de soutien local pour gérer les exigences, l'implantation et le service à la clientèle.

Comme entreprise entièrement engagée dans son offre de services, Pool Source a été impressionnée par les efforts d'Acumatica et i.t.works, revendeur à valeur ajoutée d'Acumatica, lors de l'implantation d'un processus de traitement particulier à l'aide d'outils fiables de personnalisation.

## CONFIGURÉES POUR LE MARCHÉ VERTICAL DES FOURNITURES ET ACCESSOIRES DE PISCINE

Les fonctionnalités de distribution d'Acumatica peuvent être personnalisées pour des marchés verticaux particuliers. Pour Pool Source, Acumatica a implanté des fonctionnalités de recherche particulières et de tarification avancée, a importé

des milliers d'articles stock, et a livré deux différents processus pour divers types de ventes.

## RECHERCHE À DEUX MOTS

Divers articles stock ont des qualités semblables, alors Acumatica a personnalisé la fonctionnalité de recherche de ces articles pour répondre aux besoins de l'utilisateur qui veut limiter la liste des résultats obtenus dans une table de recherche.

## FONCTIONNALITÉS DE TARIFICATION

Comme bon nombre de distributeurs grossistes, Pool Source gère différents prix pour différents comptes clients. Certains clients ont un large volume et s'occupent eux-mêmes de recevoir les fournitures et accessoires, tandis que d'autres ont besoin de fournitures et accessoires pour un travail donné effectué dans un lieu précis. Grâce à Acumatica, Pool Source est en mesure de gérer ces deux scénarios.

## MICROSOFT AZURE

La solution de Pool Source est déployée sur le nuage Microsoft Azure. Ainsi, Pool Source profite des fonctionnalités intégrées de reprise après catastrophe sans devoir gérer la complexité des systèmes d'exploitation, des équipements et autres centres de données.

« Acumatica et i.t.works ont livré notre solution de distribution conformément au budget, en y incluant même certaines exigences qui ont surgi lors de l'implantation. »

– John Gwaltney, propriétaire, Pool Source LLC

## RÉSUMÉ DES AVANTAGES

Acumatica a su offrir à Pool Source les outils comptables nécessaires pour répondre à ses besoins complexes de distribution.

	IMPORTANCE POUR POOL SOURCE	FONCTIONNALITÉ D'ACUMATICA
Configuration de multiples processus de vente	Élevée	Oui
Tarification flexible par article et par client	Élevée	Oui
Accès de partout en temps réel	Élevée	Oui
Gestion de milliers d'articles stock	Élevée	Oui